

## **Sunne IK:s Försäljning av Delikatesskungen 2020**

### **Sälj med webbshop**

Alla deltagare får en egen personlig webbshop som de enkelt kan dela på sociala medier, sms och mejl till vänner, familj, grannar och föräldrarnas kollegor. Kunder kan lägga en beställning direkt till dig via webbshoppen.

**Tips! Deltagare som delar sin webbshop till vänner och på sociala medier säljer i snitt 5 produkter mer.**

### **Släkt och vänner**

Börja fråga människor du känner väl, exempelvis släkt och föräldrars vänner. Flera av dina släktingar och bekanta kan säkert hjälpa dig med försäljningen. Tänk dig om en person du känner hjälper dig och säljer 5 stycken på sin arbetsplats.

### **Dela ut produktblad till grannar**

Att besöka sina grannar är också ett bra alternativ. Besök de närmaste grannarna eller varför inte hela området. Skriv ut produktblad och lägg i grannarnas brevlådor. Skriv ditt mobilnummer och/eller länk till din webbshop så att de enkelt kan beställa delikatesser av dig. Finns produktblad att skriva ut här:

<https://www.delikatesskungen.se/saljstod/>

### **Ta hjälp av familjen**

Många som sålt DelikatessKungens produkter säger att produkterna nästan "säljer sig själv", speciellt när kunderna får se säljkatalogen med all detaljerad information och inspirerande matbilder.

Be dina föräldrar och syskonen att dela ut beställningslistor till deras arbetsplats eller vänner. Eller dela enkelt din webbshop.

### **Sälj på föräldrars och bekantas arbetsplatser**

Föräldrar eller bekantas arbetsplatser är ett säkert val. Det finns deltagare som sålt över 200 produkter på en och samma arbetsplats. I säljmaterialet har du extra beställningslistor att dela ut på arbetsplatser.

### **Sociala medier**

Lägg ut bilder på sociala medier såsom Facebook och Instagram och berätta att du säljer. Dela även din personliga webbshop så att dina kunder kan lägga en beställning direkt till dig.

<https://www.delikatesskungen.se/saljstod/ladda-ner-bilder-till-sociala-medier/>

## Omtyckta gåvor bland anställda

Beställ dina gåvor till kunder och anställda. När du köper DelikatessKungens delikatesser såsom salami, cheddarost, praliner, dragerad lakrits & mandel, ekologisk olivolja och balsamvinäger i presentförpackning går en stor del av inköpspriset till det idrottslag, förening eller skolklass du beställer av.

Våra delikatesser är omtyckta och populära som gåva till era kunder och anställda. Samtidigt som ni får ett konkurrenskraftigt pris så är det också en sponsring som ni inte betalar något extra för.

Produkterna är fullt avdragsgilla som gåvor och tänk på att i år får man köpa extra mycket inför jul på företagen.

När ni säljer till ett företag skriver vi ut kvitto till dem, vänd er till Peter så fixar han detta.

På kvittensen/kvittot är inte momsenspecificerad då försäljningen sker av en förening (momsbefriade). Däremot är 100% av varuvärdet avdragsgillt för företaget. Inget minimikrav för antal produkter men är det stora volymer (över så 100 hör av er).

Sista dag att redovisa beställning blir 14 november och produkterna kommer några dagar in i december.

Avslutningsvis vill vi också förmedla att detta år har varit och är kämpigt för föreningen så jag hoppas och tror att vi ni tillsammans skapar en prydlig försäljningssiffra tillsammans!