

HOME SEREMONIES

Hej alla blivande säljare med familjer i

Vi har gemensamt bestämt att vi skall sälja heminredningsprodukter från Home Seremonies. Jag har tagit på mig ansvaret att vara administratör för denna försäljning.

Vårt mål: Att få ihop pengar för att finansiera

Försäljningsmål:

Om alla försöker sälja minst pkt var så ger det, familjer x pkt x 27kr = kr

Så här kommer du igång:

- Administratören delar ut en startkasse som innehåller 4 produkter och 2 kataloger inklusive beställningslista.
- Dessa startkassar köper ni säljare för 225kr
- Om ni som säljare väljer att inte köpa dessa startkassar går de att sälja till ordinarie försäljningspris till era kunder.
- När du avslutat din försäljning så skickar du in din beställning till administratören på PDF-filen du fått

Säljtips:

Arbetsplatsen - Ta med startkasse och katalog och sälj på er arbetsplats. Att placera produkter och beställningslista i lunchrummet brukar vara det effektivaste sättet.

Släkt och vänner - Ring runt eller mejla, bifoga länken homeseremonies.se så ser de produkterna vi erbjuder. Besök hos grannar brukar också ge bra försäljning.

Företag - Kontakta era lokala företag. Dessa produkter passar utmärkt till julgåvor och företagspresenter. Kvittomall finns om de vill ha kvitto på inköpet.

Sociala Medier - Sprid genom dessa att ni säljer Home Seremonies och bifoga även där länken.

Introduktionserbudandet vår grupp har fått av Home Seremonies är att om vi som grupp säljer i snitt 35 paket per bokad säljare kommer startkassen att kunna behållas av er som säljare utan kostnad.

Hör av er om något är oklart!

Hälsningar,

Mail:

Telefon:

Försäljningsargument:

- Produkterna är i premiumkvalitet
- Miljöcertifierade
- Försäljningspriset är 100kr, vilket är cirka 50 % lägre pris än i butik. Av detta går 27kr till den säljande föreningen/klassen.
- Snyggt förpackade - passar utmärkt som present/gåva
- En bra affär för kunden, samtidigt som de stödjer en god sak



Tidplan:

Försäljningsstart, ni har då fått er startkasse och katalog med beställningslista.

Försäljningen avslutas och beställningen skickas in till Administratören.

Beräknad leveransvecka av produkter till Administratören.

